

Директор: что делать, когда у компании признаки банкротства

- **Стоп новым долгам**
Кредиты, займы, отсрочки поставщиков при неплатёжеспособности = субсидиарная ответственность за «вред кредиторам». Новые обязательства — только под экономическое обоснование.
- **Документируйте решения**
Каждое крупное решение — протокол с обоснованием: анализ рынка, расчёты, альтернативы. «Хотел как лучше» без документов суд не защищает.
- **Не выводите активы**
Продажа имущества связанным лицам ниже рынка — классика для привлечения к субсидиарке. Сделки за 3 года до банкротства будут проверены.
- **Зарплата и налоги — приоритет**
Задержка зарплаты и «экономия» на налогах при просрочках контрагентам — агрегатор вины. ФОТ и НДФЛ платите первыми.
- **Сдавайте отчётность**
Неподанные декларации приравняются к отсутствию учёта: баланс признаётся недостоверным — ответственность личная.
- **Не прячьте документы**
Соккрытие бухгалтерии — прямое основание привлечения без всяких экспертиз. Обеспечьте сохранность архива даже при конфликте с бухгалтером.
- **Оцените момент подачи заявления**
Если долг больше 300 000 ₽ и платить нечем — обязанность подать заявление о банкротстве компании (7 рабочих дней). Промедление = личная ответственность.
- **Не платите избирательно**
Погашение долга «своему» другу-поставщику, минуя других — оспоримая сделка. Платежи — строго по очерёдности.
- **Консультируйтесь до сделок**
Личный адвокат до подписания договора дешевле, чем обособленный спор о 2 млн ₽. Первичная оценка — безвозмездно.
- **Сохраняйте переписку**
Электронная почта, мессенджеры, протоколы — всё, что обосновывает решения. Суд по субсидиарке — это в первую очередь документы.

Действия директора за 12 месяцев до банкротства проверяют первыми.
Сомневаетесь в сделке — спросите до, а не после.